

# NOVEDADES DE LA INDUSTRIA

## Innovador proyecto de relicuefacción en Canadá

*Galileo Technologies y Saint John LNG se asocian para impulsar la eficiencia en el sector de gas natural licuado.*



Galileo Technologies se enorgullece de anunciar una colaboración estratégica con Saint John LNG, una empresa subsidiaria de Repsol, para revolucionar las operaciones de gas natural licuado (GNL) en la terminal Saint John en Canadá.

Este innovador proyecto tiene como objetivo abordar el desafío del boil-off gas (BOG), una problemática común en la industria del GNL. Tradicionalmente, el BOG se comprime y se envía de vuelta al gasoducto, pero gracias a la solución de licuefacción de Galileo Technologies, Saint John LNG podrá recuperar y almacenar este recurso para su comercialización en épocas de alta demanda, como los fríos inviernos de la región.

La solución incluye la implementación de 8 compresores de gas BOG y 15 unidades Cryobox, junto con paquetes de servicios asociados, proporcionados por Galileo Technologies desde su centro de fabricación en Middlesex, Nueva Jersey. Además, gracias a la solución modular y escalable que Galileo tiene en todos sus productos, abastecerá no solo el equipamiento sino también el piping ofreciendo así una solución 100% llave en mano. Esta iniciativa marca un hito significativo en el



compromiso de ambas compañías con la innovación y la sostenibilidad en el sector energético.

“Este proyecto representa una inversión significativa en el futuro de las operaciones de GNL”, declaró Courtney Jones, Director General de Saint John LNG. “Optimizando nuestros procesos y aprovechando tecnologías innovadoras, estamos preparados para ofrecer un mayor valor a nuestros clientes al tiempo que avanzamos en nuestros objetivos de sostenibilidad”.

Ty Webb, Vicepresidente Senior de Galileo USA, añadió: “Estamos muy orgullosos de haber sido seleccionados para apoyar a Saint John LNG en su proyecto. Nuestro experimentado equipo utilizará su amplia trayectoria de más de 30 años y nuestras soluciones innovadoras para garantizar el éxito de este proyecto para todas las partes involucradas”.

Con este proyecto, Saint John LNG liberará todo el potencial de sus reservas de GNL, aumentando la eficiencia operativa y mejorando los servicios ofrecidos a sus clientes locales. Este paso hacia la excelencia operativa y la protección del medio ambiente demuestra el compromiso de Saint John LNG con la innovación y el progreso en el sector energético.

## En una jornada de voluntariado se recolectaron casi 90 kilos de plásticos y desechos de una Reserva Ecológica

*Unos 90 kilos de plásticos y otros desechos fueron recolectados durante una jornada de limpieza en las costas de la Reserva Ecológica Lago Lugano, en el marco del Programa Voluntariado Corporativo de MetroGAS, que se realizó junto a la Organización No Gubernamental (ONG) Plantarse.org.*

El encuentro contó con la participación de 23 colaboradores de MetroGAS, que se sumaron de manera voluntaria para recorrer la reserva y embolsar y dividir los residuos que se hallaron alrededor del lago. Además, se removieron escombros que estaban diseminados en los distintos sectores que componen las 36 hectáreas protegidas de la reserva.

La finalidad de la jornada fue mantener limpias la costa del lago para proteger la biodiversidad, mejorar la calidad del agua y la salud de las personas, lo que genera un fuerte impacto en sensibilización para quienes participan y la comunidad cercana.

Antes de participar, los colaboradores recibieron una introducción sobre la problemática de residuos y hábitos



responsables con el ambiente, para luego recorrer distintos sectores de la reserva en los que se recuperaron unas 20 bolsas con residuos plásticos y otros desechos.

Esta acción del Voluntariado se enmarca en el compromiso de MetroGAS con el cuidado del planeta y el trabajo constante para reducir nuestra huella ambiental. Desde el 2021 la empresa mantiene una alianza estratégica junto a Plantarse.org, con la que coordina distintas acciones con el objetivo de promover el cuidado del medio ambiente y fortalecer el vínculo con la comunidad. En este tiempo ya se realizaron actividades de plantación de árboles en la Reserva de Avellaneda y en la escuela agrotécnica Didascalio Santa Teresa del Niño Jesús de Lomas de Zamora.

El Programa Voluntariado de MetroGAS tiene un enfoque sólido respaldado por una política corporativa especialmente diseñada para su ejecución, y el propósi-

to radica en canalizar el potencial y las habilidades de nuestros empleados en beneficio del desarrollo social, involucrando a la empresa, a los colaboradores, así como a la comunidad en general.

La gerente de Asuntos Públicos y Sustentabilidad de MetroGAS, a cargo del área que coordina el programa, Viviana Barilá, manifestó su “orgullo como empresa de poder mantener ya diez años de voluntariado de manera consecutiva, mostrando no solo el compromiso de nuestros colaboradores sino también la importancia de agregar valor a la comunidad”.

En tanto, el fundador de Plantarse.org, Mariano Padró, destacó que “la colaboración del equipo de MetroGAS como un aspecto fundamental para llevar adelante las acciones de la organización. Juntos, trabajamos por un futuro sostenible”.



## Talleres SCANIA in situ para garantizar actividades de alta exigencia

*Especializada en la industria del Oil & Gas, la compañía Crexell ya cuenta en Neuquén con un taller oficial de Scania en sus instalaciones. Las tareas de perforaciones petroleras y el transporte en el sector requieren servicios de calidad superadora.*



Scania Argentina sumó un nuevo taller oficial dentro de las instalaciones del cliente, esta vez en las operaciones de Crexell, en Vaca Muerta. El CWS -Customer Workshop Service- garantiza técnicos especializados que atienden los camiones en el lugar, mejorando los tiempos operativos de todas las unidades.

Con más de 25 años de trayectoria especializada en perforaciones petroleras en Vaca Muerta y cargas sobredimensionadas en el negocio eólico, Crexell cuenta con una flota de 200 unidades, en su mayoría de la marca sueca.

“Elegimos Scania por la excelencia, calidad y servicios, aspectos fundamentales en nuestra industria”, explicó Fernanda Bisso, titular de Crexell.

La empresa tiene 11 unidades de negocio donde operan camiones de diferentes potencias y características, adaptados especialmente al trabajo en perforaciones petroleras. La tarea que la flota realiza a diario es muy exigente, ya que recorre entre 5.000 y 8.000 km al



mes. Esto llevó a instalar el taller en la propia base, un servicio clave para evaluar los camiones de forma rápida y con personal idóneo.

Javier Ortiz, responsable de ventas de Feadar, explicó que Crexell es una de las empresas de transporte de Oil & Gas más importantes de Vaca Muerta. “Desde que comenzó la relación, en 1997, se generó un vínculo sólido, donde vimos el crecimiento que tuvieron en la industria y trabajamos en conjunto por sus necesidades. Siempre confiaron en los camiones por la robustez y eficiencia”, reafirmó.

El CWS cuenta con dos áreas de servicios, una con fosa para hacer mantenimiento y otra para tareas de reparación rápida que no requiera mayor atención. Para la industria de Oil & Gas y todas las actividades extraspesadas, Scania ofrece su línea de camiones XT, con la configuración más robusta del mercado, el Heavy Tipper.

Adicionalmente, la titular del transporte ponderó los instrumentos financieros que ofrece Scania Credit Argentina: “No tiene trabas, es muy ágil. Scania nos acompaña en todos nuestros proyectos y en la proyección de nuestra empresa”, expresó Bisso sobre la financiación que tomaron para la adquisición de unidades.

## América latina y el Caribe se puede convertir en una región clave para diversificar la oferta de minerales críticos para la transición energética

*Joaquín Proenza, Profesor de Yacimientos Minerales de la Universidad de Barcelona: “La flexibilidad del sistema eléctrico, la ciberseguridad y la seguridad de las cadenas de suministro de tecnología y energía son cada vez más importantes”*

En los tiempos actuales “la seguridad de las cadenas de suministro de tecnología y energía son cada vez más importantes” y esta seguridad está ligada a la minería, enfatizó Joaquín Proenza, Profesor de Yacimientos Minerales de la Universidad de Barcelona, en una conferencia magistral en el marco de la Semana Arpel-Naturgas 2024, que se realizó entre el 8 y 12 de abril en Cartagena de Indias, Colombia.

En ese contexto, los objetivos de una transición energética hacia energías renovables dependen de la disponibilidad de minerales, dice Proenza, dejando claro que actualmente, “la política minera es política energética”.

El despliegue rápido de tecnologías energéticas “limpias” requerido por la transición, implica un aumento significativo de la demanda de minerales, cuyos recursos América Latina y el Caribe posee.

En criterio del especialista, la región puede capitalizar esta oportunidad y puede “convertirse en una región clave para diversificar la oferta de metales/minerales críticos”, requeridos para la fabricación de baterías para



vehículos eléctricos y todo tipo de equipos electrónicos.

La producción de varias materias primas minerales está más concentrada geográficamente que la del petróleo y gas natural y China ha construido una posición de liderazgo, particularmente en cobre y litio, basada en su capacidad de procesamiento. Según datos del conferencista “China procesa el 60% de tierras raras” y eso marca un punto a tomar en cuenta, según señaló Proenza.

En ese marco, la nueva minería sumada a una capacidad cada vez mayor de reciclaje serán elementales para la sostenibilidad del suministro de minerales como el cobre, litio, cobalto, níquel y una larga lista de tierras raras.

En su exposición, denominada “Minerales críticos para la transición energética”, Joaquín Proenza aseguró que los recursos mineros significan una oportunidad, aunque también un riesgo. Es así que recomendó algunos aspectos clave para minimizar el riesgo y no fracasar en el intento de aprovechar esos recursos.

Entre otros aspectos, planteó: garantizar una inversión adecuada en nuevas fuentes de suministro, promover la innovación tecnológica a lo largo de toda la cadena de valor, multiplicar el reciclaje, fortalecer la colaboración internacional (productores y consumidores), incorporar normas ambientales, sociales y de gobernanza más estrictas y mejorar la transparencia del mercado.

Finalmente, dijo que la transición energética es necesaria, pero es un desafío complejo para el cual no hay soluciones simples, “y con la tecnología actual implica, sí o sí, minería”.

## El nuevo controlador digital de válvulas de Emerson gana el premio Producto del año 2024

*Fisher FIELDVUE DVC7K obtiene el premio de oro de Ingeniería de control en la categoría de actuadores, motores y accionadores*

Emerson se enorgullece de anunciar que el controlador digital de válvulas FIELDVUE™ DVC7K de Fisher™ ha sido nombrado ganador del Producto del año 2024 por la revista Control Engineering. El nuevo diseño del DVC7K mejora 30 años de innovación probada en el campo. El instrumento DVC7K presenta la tecnología Advice at the Device™ por medio de una conectividad flexible, interfaz fácil de usar, y le permite analizar datos en tiempo real para evaluar el desempeño y la confiabilidad, lo que permite que su operación se acerque más al punto de ajuste y así mejorar la calidad del producto con un control más preciso.



El personal de mantenimiento puede recibir los datos en su teléfono, tableta o computadora de forma inalámbrica sin tener que estar en una sala de control en la ubicación de la planta. La nueva tecnología del controlador de válvulas mejora el desempeño, la confiabilidad y el tiempo de actividad de las válvulas de control y de apertura/cierre y, por extensión, de toda una planta o instalación de proceso, en una amplia variedad de aplicaciones de la industria de procesos, y proporciona la información necesaria para simplificar el trabajo.

Con una mayor conectividad remota y diagnóstico local de asesoramiento en el dispositivo, aumenta la flexibilidad y proporciona la información necesaria para tomar decisiones rápidas y actuar rápidamente para abordar los problemas que surjan. El DVC7K se puede especificar para todas las compras de válvulas nuevas y se puede adaptar a la mayoría de las instalaciones de válvulas existentes; en cualquier caso, se puede comisionar rápida y fácilmente por medio de la interfaz de usuario local. Con más de tres millones de unidades FIELDVUE vendidas y más de diez mil millones de horas de operación en campo, la confiabilidad y el desempeño a largo plazo están probados en uso, un requisito clave ya que las válvulas Fisher y otras de Emerson se usan a menudo en aplicaciones críticas de la industria de procesos.